*Tools in dit document kunt u vinden via www.conceptueelbouwen.nl /kennisbank*

* *Format uitvraag*
* *6.Inschrijfformulier contactfase*

Bedrijf….

Naam…. Functie…

Adres…

Betreft: Stap 1. Marktconsultatie voor het project…..

Kenmerk:….

Geachte …,

Wij, *(naam vrager)* organiseren een marktconsultatie voor een project (*beknopte omschrijving opgave*, bijvoorbeeld met vervangende nieuwbouw). Een eerste omschrijving van onze vraag (de opgave die we ons stellen) vindt u in de bijlage; Format uitvraag.

Met de marktconsultatie willen we een actueel overzicht krijgen van de mogelijkheden die de markt voor deze opgave biedt en willen wij graag potentieel geschikte kandidaten (beter) leren kennen. Wij stellen ons daarbij de volgende vragen:

* Is de gewenste oplossingsrichting haalbaar en zo/ ja binnen welke marges?
* Waar en hoe kan de vraag beter worden omschreven?
* Zijn er voldoende en passende concepten en/of aanbieders in de markt?
* Wie zijn de geschikte marktpartijen en voldoen ze aan onze selectiecriteria?

Daarom willen u graag uitnodigen om deel te nemen aan deze eerste stap in onze zoektocht naar de voor ons best passende oplossing.

De selectie van de beste oplossing verloopt in een aantal stappen, te weten:

1. Stap 1: Marktconsultatie:

Wij hebben een longlist van xx (aantal) aanbieders opgesteld. Alle partijen op- de longlist krijgen dezelfde vragen, zoals wij deze ook aan u vragen, te weten:

Wij willen wij u vragen om gegevens (zie bijlagen) aan te leveren die ons in staat stellen om te toetsen of de geboden oplossing aan onze selectiecriteria voldoen.

Verder willen wij u vragen of de genoemde randvoorwaarden, eisen en uitgangspunten (zie bijlagen), inclusief de keuzes die we u daarbij voorleggen, haalbaar zijn en of u geïnteresseerd bent om deel te nemen aan deze selectie?

1. Stap 2: Verzoek tot uitwerking van de oplossing:

De (concept)aanbieders wordt gevraagd om op basis van onze Format uitvraag met hierin het Waardeprofiel met bijhorend Programma van Prestatie-eisen het project verder uit te werken.

1. Stap 3:Gunning:

De verschillende oplossingen worden op basis van het Waardeprofiel op basis van vooraf vastgestelde en met deelnemende partijen gedeelde criteria vergeleken. De meest waardevolle oplossing wordt geselecteerd. en daarmee worden de onderhandelingen over het af te sluiten contract gevoerd.

Om uw geschiktheid te beoordelen vragen wij u om voor (d*atum en tijd)* het bijgevoegde inschrijfformulier en informatie over uw concept bij ons aan te leveren via *(door u gekozen document management systeem)*, de mail of per post. Per post kunt u dit sturen naar onderstaand adres onder vermelding van: *(projectnaam)*. Via de mail kunt u de gegevens opsturen aan onderstaand mailadres.

Na de marktconsultatie hoort u gemotiveerd op (*datum)* of u wordt uitgenodigd voor de volgende fase.

Voor vragen kunt u contact opnemen met ondergetekende.

Met vriendelijke groet,

{naam}

{E-mail}

{Adres}

Bijlagen:

* Inschrijfformulier {versie, datum}
* Format uitvraag, met hierin: Omschrijving project met basisprestatie en budget {versie, datum}