# Inschrijfformulier Marktconsultatie

## Informatie over de conceptaanbieder

Bedrijf:

Contactpersoon:

functie:

Adres:

Postcode en plaats:

Telefoon:

Mobiel:

E-mail:

## Informatie over de geschiktheid van de aanbieder

*Hier aspecten van geschiktheid opnemen waarover informatie wordt gevraagd (bijvoorbeeld overnemen van de checklist Geschiktheid Aanbieder).*

Leverbaarheid:

Kundigheid:

Financieel gedegen:

Betrouwbaarheid:

## Bereidheid deel te nemen aan selectie

Kunt u aangeven of u op basis van uw concept deel wilt nemen aan de selectie van het project *….(startdocument, versie en datum))*?

Denkt u dat de opgave met uw concept kan worden omgezet naar haalbare oplossing die voldoet aan de beschreven uitgangspunten en randvoorwaarden? Wilt u op die basis deel nemen aan de selectie?

* Ja, wij achten de omschreven opgave haalbaar en willen op die basis deel nemen aan de selectie maar met uitzondering van de volgende uitgangspunten:…
* Nee, wij willen niet deelnemen aan de selectie omdat:…

## Informatie over het concept dat u voor deze opgave wilt gebruiken

Conceptnaam:

Korte omschrijving van het concept:

Wat ziet u als dé selling points van uw concept?

Uit welke prestaties blijkt dat?

Wat zijn hierbij de basisprestaties en welke extra prestaties zijn mogelijk?

Wat is de prijs voor uw basiswoning[[1]](#footnote-1) (referentiewoning Agentschap NL)?

Wie zijn de belangrijkste partners/co-makers:

**Referenties met het concept uitgevoerd:**

Project 1: Opdrachtgever:

Omschrijving project:

Is er een projectevaluatie of klanttevredenheidsmeting gehouden? Ja/Nee

Zo ja, is deze informatie beschikbaar: Ja/Nee

Project 2: Opdrachtgever:

Omschrijving project:

Is er een projectevaluatie of klanttevredenheidsmeting gehouden? Ja/Nee

Zo ja, is deze informatie beschikbaar: Ja/Nee

Project 3: Opdrachtgever:

Omschrijving project:

Is er een projectevaluatie of klanttevredenheidsmeting gehouden? Ja/Nee

Zo ja, is deze informatie beschikbaar: Ja/Nee

## Beeld van haalbaarheid opgave

**Markt**

Verwacht u dat uw oplossing, met de aangegeven differentiatie, zal aansluiten bij de vraag uit de markt?

**Prestatie/prijs**

Wijkt de gevraagde basiskwaliteit of van de kwaliteit van uw basiswoning, zo ja wat zijn belangrijke verschillen?

Welk afwijking van de prijs (van uw basiswoning) heeft de gevraagde kwaliteit als gevolg voor het gehele project en per type?

Welk extra budget heeft u nodig voor:

* Het leveren van energieneutrale woningen[[2]](#footnote-2)? Heeft u mogelijkheden om het leveren van de extra energetische kwaliteit te koppelen aan het leveren van services vanuit een Esco (Energy Service Companie)?
* 15 jaar garantie op prestaties? Welke andere voorwaarden gelden daarbij (reservering voor de kosten van vervanging delen installatie of uitrusting doen wijzelf). Welke budget aan jaarlijkse onderhoudskosten hoort bij uw basiskwaliteit? Heeft u suggesties hoe dit bedrag is te verlagen[[3]](#footnote-3)? Gebruik daarvoor bijgaand overzicht exploitatiekosten.

**Verdeling taken en risico’s**

In het startdocument is een schets gegeven van de verdeling van taken en verantwoordelijkheden en van de daarmee samenhangende kosten en risico’s. (***blz……..uitgewerkt in*** ***bijlage….)***. Acht u deze analyse juist en volledig, waar wilt u die aanpassen c.q. aanvullen?

Is de vergoeding voor zaken die u overneemt, opgenomen in het door u opgegeven budget?

Waar ziet u mogelijkheden tot het delen van risico’s? Welke gevolgen heeft dit voor het budget?

1. Gebruik voor de prijzen (hier en elders in deze aanvraag) bijgaande model voor weergave stichtingskosten [↑](#footnote-ref-1)
2. Energieneutraal: Het gaat om Mega Joules in de vorm van gas, elektriciteit en warmwater. De energievraag wordt bepaald op basis van het gebouwgebonden en gebruikersgebonden energiegebruik. [↑](#footnote-ref-2)
3. Gebruik voor de exploitatiekosten (hier en elders in deze aanvraag) bijgaande model voor weergave exploitatiekosten. [↑](#footnote-ref-3)